

第三十七章



《張萬川先生訪談錄》

時間：八十四年十月十四日中午

地點：台北市信義路二段二〇八號七樓佳明有限公司

訪談人員：張萬川先生（張）、理事長李翼文（理）

幹事呂崇誼先生



右為張萬川先生

「張萬川」

張萬川先生民國二十二年三月五日生於台中市，曾任職於榮昌商行、萬昌貿易有限公司及亞米珈文具禮品有限公司，現為鐵力士股份有限公司董事長、佳明有限公司董事長、泰明貿易有限公司總經理及亞米珈企業有限公司股東。張先生經營的鋼筆進口生意極具規模，成立鐵力士股份有限公司時，勤跑全省文具店，使得鐵力士鋼筆銷售網遍布全台，從鄉村到城市，到處可見鐵力士廣告招牌，也就是如此，國外知名鋼筆廠商也喜歡與其合作，美國西華金筆即是一例，並成為西華鋼筆全世界最久的代理商。張萬川先生除了貿易生意的成功外，平日也積極的參與社會服務工作，曾獲台北市企業社會服務楷模及敬軍楷模，並榮獲總統接見，如此殊榮對文具界來說甚為榮耀。張先生也擔任過台北市圖書教育用品商業同業公會常務理事及台北市工業會監事會召集人、常務理事之職。現經營美國西華金筆、亞米珈禮筆及鐵力士禮筆。

張萬川先生訪談錄

理：我自接任理事長以來，即著手計劃編製台灣文具的發展資料，這些資料除了保留下我們自己的珍貴紀錄外，也讓以後的人有機會來了解過去文具發展的過程。我也拜訪過很多文具界的前輩們，蒐集一些資料，我發現愈是訪問蒐集就愈是覺得資料不足，有很多人還沒機會訪問到。因此，現在有多少就做多少，有機會再補入資料中。

您也是文具商的前輩，公司發展算是很早了，希望能給我們一些資訊。

理：可否介紹貴公司成立背景？

張：公司成立於民國三十九年，前身叫做『榮昌商行』，專營進口鋼筆等。最初代理偉佛鋼筆，之後又有地球鋼筆。當初總經理是我，跟五個兄弟一起創業。民國四十六年公司向經濟部中央標準局登記鐵力士鋼筆商標，並委託德國MERZ & KRELL筆廠製造鐵力士真空鋼筆；同年，公司增設萬昌貿易公司進口西華鋼筆。民國四十七年，為節省國家外匯流出，以金泰昌有限公司及西華金筆文具公司設廠生產鋼筆零件及裝配。民國六十六年我另組佳明有限公司代理世界各國名筆，一直至今。

理：請簡介台灣鋼筆發展。

張：大約在民國三十四年光復初期，台灣物資缺乏，很多物品進口都需自備外匯才能進口。進口鋼筆之初，大都是一些廉價鋼筆以應市場需求。

民國三十九年左右，美國原子筆發明後，筆的市場開始有了變化。當時筆的進口大都自來自美國，例如偉佛鋼筆、SWAN（天鵝牌）等及一些中低價位的筆，此時匯率是1：45，而且關稅過高，最高到六十%。而後又出現地球牌、寫樂、百樂、派克、西華及高仕等廠牌。有許多筆是當時旅客從國外帶回台灣的。

民國四十三年台灣有了第一支自製鋼筆，由台灣重滿工業社所製造（老闆廖參臨先生）民國五十一年後，台灣鋼筆市場由鐵力士鋼筆、SKB、俾斯麥三大廠牌獨領風騷。鋼筆仍是以內銷為主，原子筆為副產品。之後，因通貨膨脹，前述三大廠牌聯合調價，唯有洽誠貿易公司代理日本プラチナ萬年筆株式會社的白金牌系列不調價，卻讓白金牌自此進入鋼筆市場。

理：談一下當初創業時工作概況？

張：光復初，國家沒有外匯，外銷自備外匯。文具當時很好做，我當

張萬福與川島鐵

時就想做中盤商。洪家鑠先生當時有貨給我賣，也非常好賣。

理：您的兄弟可否介紹一下。

張：老大張天送，負責地球牌膠帶，他娶周玉芳的女兒；老二張萬福，現已過世，曾是鐵力士股東；老三張萬水，我是第四；第五是張萬彬，做鋼筆外銷生意，公司叫成功鋼筆眼鏡公司。榮昌公司時期，除老大外大家一起工作。我與張萬福負責銷售業務，張萬水負責進口部份及廣告，張萬彬負責生產。張萬福後來自己出去工作，做鋼筆中盤。一直到鐵力士後期，大家才各自有自己的事業。